

TỔNG CÔNG TY XI MĂNG VIỆT NAM
C.TY CP XI MĂNG VICEM HOÀNG MAI

Số: 3524 /XMHM-TC

V/v mời tham gia chào giá cạnh tranh,
gói dịch vụ: “Tổ chức chương trình đào tạo
nâng cao kiến thức, kỹ năng bán hàng và
đàm phán hiệu quả”

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Nghệ An, ngày 25 tháng 10 năm 2023

Kính gửi: Quý Nhà cung cấp.....

Công ty CP Xi măng Vicem Hoàng Mai xin gửi tới Quý nhà cung cấp lời chào trân trọng.

Hiện nay, Công ty CP Xi măng Vicem Hoàng Mai đang tổ chức lựa chọn nhà cung cấp dịch vụ: “Tổ chức chương trình đào tạo nâng cao kiến thức, kỹ năng bán hàng và đàm phán hiệu quả”. Kính mời quý công ty tham gia chào giá cung cấp dịch vụ đào tạo theo các yêu cầu sau đây:

TT	Nội dung	ĐVT	Đơn giá (Đồng/ĐVT)	Số lượng	Thành tiền (Đồng)
1	Chi phí giảng dạy	Người		108	
2	Chi phí dịch vụ kèm theo đào tạo	Người		108	
Thuế VAT					
Tổng cộng (đã bao gồm thuế VAT)					

Phạm vi cung cấp bao gồm:

1. Đào tạo

- Nội dung đào tạo:

+/ Phần I: Phát triển kỹ năng chăm sóc khách hàng và đàm phán hiệu quả;

+/ Phần II: Bê tông xi măng và các cập nhật về ứng dụng bê tông xi măng ở Việt Nam trong thời gian tới;

+/ Phần III: Tham quan thực tế tại các đơn vị sản xuất bê tông, các công trình trọng điểm tại Nghệ An, Hà Tĩnh.

- Giảng viên và trợ giảng

Giảng viên của phần I là người có kinh nghiệm giảng dạy về kiến thức, kỹ năng liên quan đến lĩnh vực kinh doanh bán hàng và có học vị từ Thạc sỹ trở lên chuyên ngành Kinh tế; Giảng viên của phần II là người có kiến thức, kinh nghiệm giảng dạy trong lĩnh vực xây dựng công trình, vật liệu xây dựng và có học vị từ Thạc sỹ trở lên chuyên ngành xây dựng công trình hoặc tương đương. Yêu cầu có kèm theo trợ giảng cho giảng viên.

- Số lượng học viên: 108 người.



- Thời gian: 04 ngày 03 đêm, dự kiến tổ chức từ ngày 07/11/2023 – 10/11/2023 (có chương trình kèm theo).

- Địa điểm tổ chức đào tạo: Thành phố Vinh, tỉnh Nghệ An và tại các đơn vị sản xuất bê tông, các công trình trọng điểm tại địa bàn Nghệ An, Hà Tĩnh gồm: Công ty TNHH Trường An; Công ty TNHH Bê tông Vinh Thành; Công ty TNHH Thương mại & Dịch vụ vận tải Việt Hải.

2. Dịch vụ kèm theo đào tạo

- Tài liệu, trang thiết bị, đồ dùng học tập phục vụ khóa đào tạo.
- Phòng học (6 buổi) tại khách sạn có tiêu chuẩn từ 4 sao trở lên (Setup bàn ghế, bảng viết, Âm thanh, ánh sáng, Teabreak,...) theo yêu cầu.
- Phòng nghỉ tại khách sạn đạt tiêu chuẩn từ 4 sao trở lên (tiêu chuẩn 02 người/phòng).
- Làm khánh tiết cho khóa học (bangzon, màn hình led, standy, bảng hướng dẫn, bút giấy ..).
- Tổ chức văn nghệ cho khai mạc và đêm Gala dinner có MC, Ban nhạc, 02 ca sỹ của Tỉnh; ca sỹ + nhóm múa; biểu diễn 10 bài gồm 06 bài hát, 04 bài hát kết hợp múa.
- Ăn uống trong 4 ngày: Ăn sáng Buffet tại Khách sạn tiêu chuẩn; Ăn uống trưa, tối tại Khách sạn /Nhà hàng (7 bữa) với suất ăn và uống chính có giá là 250.000 đồng/suất/bữa; Ăn, uống tối Gala Dinner 01 bữa tại Khách sạn tiêu chuẩn từ 4 sao trở lên, có giá là 750.000 đồng/suất (đã bao gồm đồ ăn và đồ uống);
- Teabreak tại lớp học (06 buổi) có giá 50.000 đồng/suất/buổi;
- Nước uống đầy đủ theo chương trình thực tế;
- Bố trí 03 xe đưa, đón học viên trong thời gian tham gia khóa học: Từ thị xã Hoàng Mai đến các địa điểm học và ngược lại.

(Lưu ý: Các đơn giá về ăn, uống, phòng nghỉ, teabreak trên là đơn giá chưa bao gồm thuế GTGT)

3. Yêu cầu khác

- Giá cả: Nhà cung cấp chào giá trọn gói thực hiện dịch vụ đào tạo trên đã bao gồm: chi phí đào tạo không thuế suất, chi phí dịch vụ phục vụ chương trình đào tạo bao gồm thuế VAT 8%).
- Hiệu lực báo giá: Tối thiểu 30 ngày kể từ ngày 30/10/2023.
- Điều khoản thanh toán: Thanh toán trong vòng 30 ngày kể từ ngày nghiệm thu và nhà cung cấp đã cung cấp đầy đủ chứng từ thanh toán cho công ty.

4. Thời điểm nộp hồ sơ báo giá:

Hồ sơ báo giá bao gồm Bản chào giá (bản gốc có chữ ký hợp lệ của người đại diện hợp pháp của Nhà cung cấp (hoặc người được ủy quyền kèm theo Giấy ủy quyền hợp lệ), Bản sao bằng của giảng viên và Giấy phép đăng ký kinh doanh (bản sao có dấu của Nhà cung cấp).

Đề nghị Quý Công ty nộp hồ sơ chào giá bằng cách gửi trực tiếp hoặc qua đường bưu điện về địa chỉ: Phòng Tổ chức, Công ty CP Xi măng Vicem Hoàng Mai; Địa chỉ: Khối 7, phường Quỳnh Thiện, thị xã Hoàng Mai, Nghệ An. Số điện thoại: 02383 866 170; Số Fax: 02383 866 648.

Thời hạn nộp hồ sơ trước 14 giờ 00 phút, ngày 30 tháng 10 năm 2023.

Rất mong nhận được sự hợp tác của Quý Công ty./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Tổng Giám đốc;
- TC, TCKT;
- Website Công ty;
- Lưu: Văn thư.

Q. TỔNG GIÁM ĐỐC



Nguyễn Đình Dũng

1.1.C.P
M



CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO NÂNG CAO KIẾN THỨC, KỸ NĂNG BÁN HÀNG VÀ ĐÀM PHÁN HIỆU QUẢ

(Kèm theo thư mời chào giá số 3524/XMHM-TC ngày 25/10/2023)

Thời gian tổ chức: 04 ngày, 03 đêm

* Ngày thứ 1: Đào tạo Phát triển kỹ năng chăm sóc khách hàng và đàm phán hiệu quả

- Sáng: Xe ô tô đón đoàn từ các tuyến về địa điểm tổ chức, đón tiếp đại biểu. Tổ chức Khai mạc và học chương trình Đào tạo nâng cao kiến thức, kỹ năng bán hàng và đàm phán hợp đồng (Buổi 1).

- Trưa: Đoàn ăn cơm trưa tại Khách sạn.

- Chiều: Học (Buổi 2).

* Ngày thứ 2: Đào tạo Phát triển kỹ năng chăm sóc khách và đàm phán hiệu quả

- Sáng: Ăn sáng tại Khách sạn, học tập (buổi 3).

- Trưa: Đoàn ăn cơm trưa tại Khách sạn.

- Chiều: học tập (buổi 4).

- Tối: Nghỉ tự do.

* Ngày thứ 3: Đào tạo Bê tông xi măng và các cập nhật về ứng dụng bê tông xi măng ở Việt Nam trong thời gian tới

- Sáng: Đoàn ăn sáng tại khách sạn, học tập (Buổi 5)

- Trưa: Đoàn ăn cơm trưa tại khách sạn.

- Chiều: Học tập Buổi 6).

- Tối: Tổ chức chương trình Gala dinner tại khách sạn.

* Ngày thứ 4: Tham quan thực tế

- Sáng: Ăn Sáng tại khách sạn, sau đó di chuyển tham quan thực tế tại các đơn vị sản xuất bê tông, các công trình trọng điểm tại Nghệ An, Hà Tĩnh (Buổi 7).

- Trưa: Đoàn ăn cơm trưa tại khách sạn.

- Chiều: Đoàn tiếp tục di chuyển tham quan thực tế tại Công ty TNHH Trường An; Công ty TNHH Bê tông Vinh Thành; Công ty TNHH Thương mại & Dịch vụ vận tải Viết Hải. Đoàn ăn cơm tối và sau đó xe đón đoàn trở về địa điểm ban đầu và kết thúc chương trình (Buổi 8).